

Las siguientes mejoras del Plan de compensación se implementaron a partir del 1 de julio de 2015:

Ahora hay 3 opciones de inscripción:

IMR por \$199

***Paquete de inicio LÍDER - \$499.** Esta posición incluye los cargos de IMR y una cantidad de productos de muestra y tarjetas de regalo (¡con un valor total de \$935!). Esta opción incluye 5 puntos de cliente que se DUPLICAN a 10 si el representante nuevo elige la Red de descuento Platino al inscribirse.

***Paquete de inicio VIP - \$999.** Esta posición incluye los cargos de IMR y casi el triple de productos de muestra y tarjetas de regalo del paquete de inicio Líder. (¡Con un valor total de \$2,021!). Esta opción incluye 10 puntos de cliente que se DUPLICAN a 20 si el representante nuevo elige la Red de descuento Platino al registrarse.

*Tanto el paquete de inicio LÍDER como el VIP se convierten en el programa Conjunto Smart al segundo mes y necesitan una suscripción continua en la Red de descuentos Platino para mantener los puntos dobles (10 y 20 respectivamente).

¡Los Bonos por adquisiciones de clientes (CAB) aumentaron de un pago de hasta \$130 a un pago de hasta \$385 a partir del 1 de julio!

La posición de IMR y los paquetes de inicio pagan los siguientes CAB al calificar:

IMR hasta \$160

LÍDER hasta \$250

VIP hasta \$385

¡Ahora, para calificar solo necesita 8 puntos de cliente en CUALQUIER producto o servicio!

Esto se aplica para todos los representantes, incluidos todos los que llegaron antes del 1 de julio de 2015.

¡Se agregaron las Comisiones de productos personales (PPC)* al plan de compensaciones!

Los representantes ganan ahora hasta el 20% de las ventas de todos los productos.

Los descuentos funcionan de la siguiente manera:

0 a 24 puntos de clientes = 10% de comisión personal (PC)

25 a 49 puntos de clientes = 15% de comisión personal

Más de 50 puntos de clientes = 20% de comisión personal

Ejemplo: ¡si un representante tiene 50 puntos de cliente y \$200 en Ventas de productos personales (PPS) recibe \$40 (\$200 x 20%) en PPC! ¡Esto es sobre el resto de las comisiones residuales y los bonos!

GRATIS con un total de 5 referencias como PPS

*Las Comisiones de productos personales NO se aplican a servicios, solo a ventas de productos (es decir, productos Montavida, Hi5, etc.)

¡El club de 50 clientes mejoró!

Ahora este club requiere de 50 clientes individuales en lugar de puntos

¡El club ahora garantiza un bono mensual continuo de \$250 mensuales*!

El club de 100 clientes ahora requiere de 100 clientes individuales en lugar de puntos

¡El club ahora garantiza un bono mensual continuo de \$500 mensuales*!

*Mantenga 50 o 100 clientes para calificar para el bono de \$250 o \$500 cada mes. ¡Ya no se necesitan dos clientes nuevos!

¡El bono de inicio rápido mejoró!

A quienes se promueven s a ET en sus primeros 30 días ganan \$200

Igualamiento de cheque para inicio rápido - CADA nuevo ET activará un igualamiento de cheque de inicio rápido en 30 días

Se pagará 50% o \$100 al Entrenador ejecutivo de línea ascendente

Se pagará 50% o \$100 al Director ejecutivo de línea ascendente

¡Se puede ganar el igualamiento de cheque de inicio rápido en una cantidad ilimitada de nuevos ET!

¡Se agregó el Bono de desarrollo de liderazgo (LDB)!

Se pagarán \$80 en cada paquete de inicio VIP

Se pagarán \$40 en cada paquete de inicio LÍDER

Un representante debe calificar primero como Director Nacional o un rango superior y tener a un Director Nacional calificado o de rango superior debajo.

Una vez que pasa esto, el representante comenzará a cobrar en CADA paquete de inicio VIP y Líder comprado por su ND y los rangos superiores.

El LDB se paga a través de 4 niveles de liderazgo de ND (o rango superior)

Cuando un representante nuevo se inscribe, compra un paquete de inicio VIP y califica con 8 puntos de clientes, 5LINX le paga \$80 en LDB

Se pagarán \$20 en el LDB a través de cada uno de los 4 niveles de liderazgo de ND

Cuando un representante nuevo se inscribe, compra un paquete de inicio Líder y califica con 8 puntos de clientes, 5LINX le paga \$40 en LDB

Se pagarán \$10 en el LDB a través de cada uno de los 4 niveles de liderazgo de ND

Los requisitos de posiciones ganadas cambiaron:

ET: 2 ramas de un IMR calificado frontales, además de otros requisitos adicionales

ED: 4 ramas de un IMR calificado frontales, además de otros requisitos adicionales

ND: 6 ramas de un IMR calificado frontales, además de otros requisitos adicionales

SVP: 8 ramas de un IMR calificado frontales, además de otros requisitos adicionales

PSVP: 10 ramas de un IMR calificado frontales, además de otros requisitos adicionales

Ahora se necesita un mínimo de puntos de cliente organizacionales en cada posición ganada con al menos el 20% que sea de servicio

20 puntos de cliente de ET

100 puntos generales de ED

500 puntos generales de ND

2000 puntos generales de SVP

15,000 puntos generales de PSVP

Dos opciones de DPSVP:

30,000 puntos generales en SVP, SVP1; SVP2; al menos 6,000 de servicios o

50,000 puntos generales en PSVP y PSVP1; al menos 8,000 de servicios

*5LINX está proporcionando un periodo de gracia de 6 meses a los representantes actuales para calificar para su posición actual en vigor de nuevos requisitos de posición ganada; los nuevos requisitos tendrán efecto para obtener una promoción a una nueva posición de inmediato

¡Las contribuciones del fondo Platino mejoraron!

¡Ahora se agregó el 1% del precio de las ventas reales a todos los productos!

Las contribuciones de servicios siguen igual

Las contribuciones de inscripción son las siguientes:

IMR \$20

LÍDER \$25

VIP \$30

Parte 1 Preguntas y respuestas para representantes que están actualmente en el negocio desde antes de la implementación de compensaciones del 1 de julio de 2015

- P.** *¿Qué pasará con el ingreso actual de acuerdo a su método de pago actual? ¿Cambiará a este modelo o seguirá igual?*
- R:** Todo lo que está en el sistema desde antes del 1 julio se pagará según el plan de compensación actual. Lo que está después de esa fecha se pagará de acuerdo al nuevo plan de compensación.
- P.** *¿Los representantes actuales estarán protegidos por los requisitos de posiciones ganadas, en especial los QIMR? Si no es así, ¿cuánto tiempo tienen para cumplir con eso?*
- R:** Los representantes actuales tienen 6 meses para calificar con los nuevos requisitos. Los QIMR actuales calificarán de inmediato si ya tienen una combinación de 8 puntos de cualquier producto o servicio.
- P.** *¿Esto es retroactivo para representantes actuales que han logrado estos niveles de clientes?*
- R:** Sí, si están fuera de sus primeros 60 días.
- P.** *¿Los pagos de los CAB siguen siendo semanales?*
- R:** Sí.
- P.** *¿Los puntos de retención cuentan para los puntos?*
- R:** No, no cuentan para los puntos.
- P.** *¿Los clubs de 100 y 200 clientes siguen igual?*
- R:** No, estamos cambiando a un club de 50 y 100 clientes, donde usted debe tener 50 y 100 clientes independientes (no puntos) para ser elegible para el club.
- P.** *Con las modificaciones. ¿Seguirá en vigor el periodo de cancelación de 10 días hábiles? ¿Cuándo comenzará el pago en realidad?*
- R:** Sí, sigue en vigor el periodo de cancelación de 10 días hábiles. El pago aún se hará después después del periodo de reembolso de 10 días hábiles.
- P.** *¿Continuarán los puntos de retención?*
- R:** No, los puntos de retención no continuarán.
- P.** *¿Los representantes actuales pueden inscribirse para el paquete VIP como una opción de ascenso?*
- R:** Actualmente no.
- P.** *¿Los IMR actuales pueden comprar paquetes de productos similares como el paquete de inicio VIP o Líder?*
- R:** Actualmente no.
- P.** *Si un representante antiguo vuelve al negocio, ¿entrará al nuevo plan de compensación de inmediato?*
- R:** Sí.

Parte 2 Información de preguntas y respuestas que pertenecen a representantes que ingresaron al negocio el 1 de julio de 2015 o después

P. *¿Qué informe estará en el informe de referencia para identificar cuántos puntos son de productos y cuántos de servicios?*

R: Será el informe de cliente personal.

P. *¿Cuál es el costo de mantenimiento mensual de los paquetes VIP y Líder?*

R: Paquete de inicio VIP = \$55.00 Paquete de inicio Líder = \$55.00. Sin embargo, necesitará tener una red de descuento Platino por 49.95 para mantener sus puntos dobles.

P. *¿Alguien tendrá la opción de comprar los paquetes con una tarjeta prepagada y después pagar/actualizar su red de descuento Platino con una tarjeta que no sea de prepago?*

R: En este momento no.

P. *¿Cuáles son los requisitos de calificación cuando entra en vigor el plan nuevo? ¿Son solo 8 puntos cualquiera?*

R: Sí, una combinación de 8 puntos cualquiera contará para sus 8 puntos de calificación.

P. *¿El conjunto Smart cuenta para esos 8 puntos para calificar?*

R: Sí.

P. *Si yo como Patrocinador, coloco a un representante que se convierte en ET, ¿obtendré el pago de igualamiento?*

R: Si usted es el ET de línea descendente, sí.

P. *¿El valor de la comisión personal se basa en el precio del producto o en el CV del producto?*

R: La comisión personal de las ventas del producto se basa en el precio del producto.

P. *¿Son los mismos precios para Canadá?*

R: Sí, es el mismo para Canadá.

P. *¿Todas las posiciones iniciales tienen el mismo valor representativo para producción?*

R: Sí.

P. *Para ganar un igualamiento de cheque de inicio rápido, ¿el representante necesita alcanzar el nivel de ET en sus primeros 30 días?*

R: Sí, debe ganar un bono de inicio rápido al alcanzar el nivel de ET en los primeros 30 días.

P. *¿Se necesitan 100 CP para obtener un ascenso a ED?*

R: Necesita una combinación total de 100 puntos personales y de cliente de línea descendente.

P. *¿Cuándo se pagará el igualamiento de cheque?*

R: Después de que el representante haya calificado y después de que haya pasado el periodo de reembolso de 10 días hábiles.

P. Si el nuevo representante no elige la red de descuentos Platino al inicio y si elige pagar por servicios Platino. ¿Cuántos puntos recibirá?

R: Recibirá 0 puntos si solo elige tener servicios Platino sin la red de descuentos Platino.

P. ¿Hay algún periodo para ascender de IMR a VIP?

R: Actualmente solo quienes quedaron como IMR antes de mediodía del 1 de julio de 2015 tendrán la opción de ascender.

P. Cuando alguien consigue el VIP (999) para mantener 20 puntos de cliente, ¿solo necesita seguir pagando la red de descuentos Platino?

R: Además de seguir pagando la red de descuentos Platino, el representante también debe continuar pagando el conjunto Smart.

P. ¿Cuándo se paga el Bono de desarrollo de liderazgo?

R: Este bono sigue el mismo programa de pagos que el CAB.

P. ¿El inicio VIP y Líder viene con suficientes puntos de calificación?

R: Si se selecciona el paquete de inicio VIP, calificará de inmediato. Si compra el paquete de inicio Líder, necesitará 3 puntos de cliente más. A menos que compre la red de descuentos platino con el paquete de inicio Líder, valdrá 10 puntos y seguirá calificando.

P. ¿Puede explicar la información de calificación de la posición? Se dice 500 puntos de cliente para ND, ¿eso es un total combinado de equipo?

R: Sí, ese es un total de equipo.

P. ¿Cuánto cuesta la red de descuento Platino?

R: 49.95

P. ¿Cuál es el periodo para pagar el Bono de inicio rápido?

R: Se pagará después del periodo de reembolso de 10 días hábiles.

P. ¿Cuántos clientes recibo para el paquete de inicio VIP y líder?

R: Para el paquete de inicio Líder, un cliente para certificación de energía más la red de descuentos Platino sería un cliente adicional, dando un total de dos clientes.

VIP, un cliente para certificación de energía, un cliente de para boleto de evento internacional más la red de descuentos Platino sería un cliente adicional, dando un total de tres clientes.

P. ¿Podré ver cuántos clientes individuales tienen en mi línea descendente esos representantes?

R: Sí puede, actualmente estamos trabajando en eso.